

PROPOSTA DI VENDITA UNICA (USP – Unique Selling Proposition)

Perché qualcuno dovrebbe fare affari con te invece che con altri? O non farli affatto?

Ecco un generatore USP vuoto da riempire:

Nome dell'azienda, aiuta i diversi tipi di clienti a risolvere questo problema/fare questa cosa attraverso cosa viene fatto - anche se ci sono paure/preconcetti

Vai avanti – provalo:

_____, aiuta _____ a _____ attraverso _____ – anche se

Se questo sito avesse un USP sarebbe...

Sign Media Enterprise aiuta gli imprenditori sordi e i proprietari di piccole imprese ad avviare e far crescere la loro attività fornendo un glossario nella lingua dei segni e altre risorse multilingue, anche se non sai ancora nulla sulla gestione di un'azienda...



Cofinanziato dal
programma Erasmus+
dell'Unione europea

Cofinanziato dal Programma Erasmus + dell'Unione Europea.

Questo progetto è stato finanziato con il sostegno della Commissione europea. Questa pubblicazione riflette solo le opinioni dell'autore e la Commissione non può essere ritenuta responsabile per qualsiasi uso che possa essere fatto delle informazioni in essa contenute. Project No: 2017-1-UK01-KA202-036682